

Plan d'action de la filière de maïs



Elaboration du plan
d'action de la filière Maïs
pour le compte de Jèka-
baaron de Bambougou
et la Coopérative des
Producteurs de Maïs de
Nongon Souala
(Rapport C)

Sommaire

Sommaire	2
1 Introduction	3
2 Démarche méthodologique	3
3 Analyse de la filière (synthèse du diagnostique de la situation Mais)	4
4 Élaboration du plan d'action	6
5 Identification des enjeux et contraintes	6
6 Plan d'action triennale 2008/2009 - 2009/2010 - 2010/2011	12
6.1 Plan d'action maïs 2008-2011.....	12
Solution	12
7 Conclusion.....	16
8 Annexe	17
8.1 Liste des participants à l'atelier du 22 au 23 Avril 2008	17
8.2 Références bibliographique :	18
8.3 Motion de remerciement	18

1 Introduction

Le programme d'appui aux organisations paysannes pour la valorisation des ressources naturelles est une contribution de la coopération Suisse, visant la promotion des exploitations agricoles de types familial à travers le renforcement des capacités de leurs différentes organisations, une valorisation durable de leurs productions et une meilleure orientation de l'offre de services en fonction de leurs besoins.

Inscrite au cœur de la politique gouvernemental, en matière de lutte contre la pauvreté, l'atteinte de la sécurité alimentaire pour tous passe inéluctablement par la promotion et la valorisation des filières à vocation vivrières dont le maïs occupe une place névralgique.

Par ailleurs, le maïs est de nos jours en zone Mali- Sud, la principale source alternative stratégique de diversification au coton avec lequel il rote.

Dans le cadre de la construction d'une vision autour de la filière- maïs et suite aux différentes concertations ayant conduit au choix de cette filière par les acteurs comme filière porteuse, le programme Jèkasy s'est engagé à accompagner cette dynamique.

La présente étude qui s'intitule « **Plan d'action maïs** » s'inscrit dans ce cadre et constitue une contribution au développement de la filière dans toutes ses composantes au niveau des coopératives de producteurs de maïs (CPM) de Nongon – Souala et Jèkabaaraton de Bambougou. À travers une analyse approfondie de la filière au niveau des deux coopératives, les contraintes et les propositions de solutions ont été identifiées ; les solutions ont été consignées dans un plan d'action triennal.

2 Démarche méthodologique

Etapes /activités	Objectifs	Acteurs structures
Identification des enjeux et des contraintes	Connaissance de la filière et de son importance	OP, Fitine et consultant
Analyse approfondie / clarification des contraintes	-Mieux diagnostiquer les contraintes -Identification des causes et des conséquences et des solutions possibles	OP, Fitine et consultant
Élaboration de Plan d'action	-Identification des actions en fonction des solutions paysannes	OP, Fitine et consultant
Élaboration rapport		

3 Analyse de la filière (synthèse du diagnostic de la situation Maïs)

a) Connaissance et localisation des acteurs :

- Localisation

La CPM de Nongon Souala

Cette coopérative de producteurs de maïs est située dans la commune rurale de Nongon - Souala au Nord- Est de Sikso dans l'aire culturelle Samogo (excellents cultivateurs). L'aire longe la frontière Mali Burkina. C'est un peuple fortement enclavé dans ses cultures endogènes.

Elle compte 114 exploitations pour 3255 membres.

Jèkabaaraton de Bambougou,

Situé dans la commune rurale de Danderesso, Jèkabaaraton est dans la même aire culturelle que la CPM de Nongon.

Beaucoup plus proche du Burkina, il se passe des transactions importantes au double plan économique et social.

Elle compte 60 exploitations 875 membres.

- Au plan organisationnel, il s'agit de deux OP légalement reconnues

villages	Nom des coopératives	N° d'enregistrement	N° du récépissé	N° d'inscription sur la liste des sociétés coopératives
Bambougou	Jèkabara ton	198	000202	1475
Nongon Souala	Coopérative des producteurs de Maïs	203	000207	1480

La reconnaissance légale des deux structures constitue le point fort retenu au niveau organisationnel. Elles n'ont aucune expérience dans le fonctionnement des coopératives de producteurs de maïs.

Les différentes réalisations ont été faites sous le système de production coton.

- Au niveau de la production

Les deux zones sont des zones potentielles de production en maïs.

Ces coopératives sont constituées d'exploitations agricoles pour la plus part familiale avec la culture du maïs sous l'encadrement de la CMDT. Les différentes réalisations antérieures en superficies production et rendement et les intrants utilisés ont été collectées auprès des responsables des sociétés coopératives de producteurs de coton et céréales et de l'encadrement CMDT. Par ailleurs, elles n'ont aucune expérience dans le fonctionnement des coopératives de producteurs de maïs.

Tableau des réalisations antérieures en superficie, production et rendement des deux dernières années.

OP	Disponibilité en terre	Campagne	Superficie (Ha) Mais	Production (T)	Rendements (kgs/ha)
Jèkabaaraton	1347	06/07	232	555	2394
		07/08	243	562	2311
CPM Nongon	2719	06/07	460	1122	2439
		07/08	431	1109	2574
Total 06/07	4066	06/07	692	1673	2417
Total 07/08		07/08	674	1646	2443

Source : CMDT, CPM

- Les rendements moyens pour les deux campagnes de Jèkabaaraton et de Nongon Souala sont respectivement de 2353 kgs/ha et 2507 kgs/ha contre un rendement moyen de 2011 en 2006/2007 et 2085 en 2007/2008. La moyenne des deux OP est de 2417 kgs/ha en 2006/2007 et 2443 kgs/ha en 2007/2008.
- La disponibilité en terre existe, en effet le maïs ne représente que 8,41% du total des terres cultivables ; cela est un indicateur intéressant pour une éventuelle extension de superficie ; mais tout en intensifiant les techniques culturales dans un contexte de marché favorable.
- En dehors du maïs, ces OP sont de gros producteurs d'autres spéculations. Cette potentialité se présente comme suite :

Le potentiel de production des autres cultures se résume dans le tableau ci-dessous :

OP	Période	Mil			Sorgho			Coton		
		Sup (ha)	Prod (T)	Rdt (kg/ha)	Sup (ha)	Prod (T)	Rdt (kg/ha)	Sup (ha)	Prod (T)	Rdt (kg/ha)
Jèkabaa raton	06/07	150	116	776	260	270	1039	280	344	1230
	07/08	180	152	844	230	258	1122	246	290	1180
CPM	06/07	104	96	921	728	818	1124	1073	1197	1116
	07/08	120	115	957	711	782	1100	970	1095	1129

Tableau de l'autosuffisance alimentaire et la production potentiellement commercialisable

OP	Cam pagne	Product Mais(T)	Prod Mil (T)	Prod Sorg (T)	Prod Totale (T)	Prod net (T)	Popu (T)	Besoin ali- ment	Excéd Com- mer- ciali- sable
Jèkabaaraton	07/08	562	152	258	972	875	875	219	656
CPM	07/08	1109	115	782	2006	1805	3255	814	991

Les deux coopératives sont largement autosuffisantes et dégagent un excédent céréalier commercialisable de 1647 T

4 Élaboration du plan d'action

Pour l'élaboration du plan d'action, nous avons retenu quatre grands axes : l'axe production, l'axe transformation, l'axe commercialisation et le niveau organisationnel.

5 Identification des enjeux et contraintes

Les enjeux et contraintes identifiées se présentent comme suite :

Axes	Enjeux	Contraintes identifiées
Production	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Utilisation de variétés améliorées ▶ Disponibilité en intrants en quantité et en qualité ▶ Fertilité des sols ▶ Respect des itinéraires techniques 	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Difficulté d'accès aux variétés améliorés ▶ Insuffisance des intrants agricoles : cherté, retard dans l'acquisition et mauvaise qualité, ▶ Baisse de la fertilité des sols ▶ Insuffisance du matériel agricole et des Bœufs de labours ▶ Mauvaise répartition de la pluie dans le temps et dans l'espace, ▶ Non- respect des itinéraires techniques,
Transforma- tion	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Matériel adéquat de transforma- tion ▶ Renforcement de capacité ▶ Créer de la valeur ajoutée ▶ Autosuffisance alimentaire 	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Absence de matériel de transformation adéquat ▶ Non maîtrise des techniques de transformation
Commerciali- sation	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Sécurisation du circuit commer- cialisation ▶ Prix garanti et rémunérateur 	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Absence de magasin de stockage du maïs ▶ Pas de prix garantie rémunérateur ▶ Absence d'opérateurs céréaliers sûrs ▶ Mauvaise organisation du circuit de : commercialisation
Organisation	Structuration des producteurs de maïs	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Existence de peu de coopératives de producteurs de maïs ▶ Manque de concertation autour de la filière ▶ Insuffisance de néo-alphabète au niveau des exploitations ▶ Insuffisance du système d'encadrement

Analyse et approfondissement des contraintes et leurs solutions

Axes	Contraintes identifiées	Causes	Conséquences	Solutions
Production	<p>▶ mauvaise répartition de la pluie dans le temps et dans l'espace,</p>	<p>▶ évastation des forêts entraînant une diminution du peuplement ligneux, mauvaise utilisation des feux de brousses</p>	<p>▶ baisse de la production et de la productivité, problème d'autosuffisance alimentaire, baisse du niveau de la nappe phréatique et dessèchement des mares</p>	<p>▶ changer positivement les comportements à l'égard de la gestion des ressources naturelles : plantation d'arbre, utilisation de foyer amélioré, mettre les feux de brousse dans les normes</p>
	<p>▶ insuffisance des intrants agricoles : cherté, retard dans l'acquisition et mauvaise qualité,</p>	<p>▶ la filière- maïs n'est pas garantie, non-respect des engagements contractuels,</p>	<p>▶ baisse de la production et de revenu, retard de mise en place et mauvaise qualité des intrants</p>	<p>▶ la mise en place et le respect strict d'un protocole d'accord de financement des intrants entre tous les acteurs (Producteurs, fournisseurs, institution financière et structures techniques d'encadrement)</p> <p>▶ implication du gouvernement dans l'approvisionnement des intrants en :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Subventionnant les prix, - Contrôlant la qualité des produits, - Mettant au niveau d'une institution financière un fonds de garanti pour faciliter l'accès au financement

	▶ insuffisance du matériel agricole et des Bœufs de labours	▶ difficulté d'accès au crédit équipement, coût d'acquisition élevé du matériel	▶ absence de la production, autosuffisance alimentaire non assurée	▶ mise en place d'une ligne de crédit spéciale pour le soutien de la filière
--	--	--	---	---

	<ul style="list-style-type: none"> ▶ baisse de la fertilité des sols 	<ul style="list-style-type: none"> ▶ faible utilisation de la fumure organique en quantité et en qualité, érosion des sols, non maîtrise des itinéraires techniques 	<ul style="list-style-type: none"> ▶ baisse de la productivité, extension des surfaces cultivables 	<ul style="list-style-type: none"> ▶ respecter les normes d'utilisation de la fumure organique et minérale de qualité, ▶ réaliser des mesures de lutte antiérosive ▶ respecter les itinéraires techniques et I ▶ multiplier les modules de formation sur les itinéraires techniques ▶ multiplier les voyages d'échanges
	<ul style="list-style-type: none"> ▶ difficulté d'accès aux variétés améliorées 	<ul style="list-style-type: none"> ▶ faible production, et coût élevé des variétés améliorées 	<ul style="list-style-type: none"> ▶ baisse de la production et du revenu, ▶ insuffisance de variété améliorée (couverture des besoins) 	<ul style="list-style-type: none"> ▶ production et multiplication de variétés améliorées en quantité suffisante et de façon pérennes
	<ul style="list-style-type: none"> ▶ non- respect des itinéraires techniques 	<ul style="list-style-type: none"> ▶ faible taux de couverture du système d'encadrement, faible niveau de connaissance des itinéraires techniques 	<ul style="list-style-type: none"> ▶ faible niveau des revenus, des rendements, et de la productivité, ▶ anarchie dans le système de production 	<ul style="list-style-type: none"> ▶ multiplier les modules de formation sur les itinéraires techniques ▶ multiplier les voyages d'échanges inter-paysannes

Transformation	<ul style="list-style-type: none"> ▶ absence de matériel de transformation adéquat ▶ non maîtrise des techniques de transformation 	<ul style="list-style-type: none"> ▶ absence de stratégie de recherche, manque de moyen financier et de personnel qualifié 	<ul style="list-style-type: none"> ▶ évente de la production, faible niveau de diversification (brisure, biscuit...) 	<ul style="list-style-type: none"> ▶ acquérir des équipements de qualité pour la transformation (minoterie) ▶ former les acteurs aux techniques de transformation ▶ organiser des voyages d'échange
-----------------------	--	---	---	--

Commercialisation	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Absence de magasin de stockage du maïs ▶ Absence de prix garanti rémunérateur ▶ Absence d'opérateurs céréaliers sûrs ▶ Mauvaise organisation du circuit de commercialisation 	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Manque de moyen et de partenaire financier ▶ Mauvaise organisation du circuit de commercialisation, absence de contrat de vente, 	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Stock non sécurisé, ▶ Vente événementielle de la production et absence de prix fixe, vente anarchique de la production 	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Construire un magasin de stockage ▶ Constituer le stock dans les magasins ▶ Laborer et signer des contrats de vente du stock avec les acheteurs ▶ Fixer un prix d'achat garanti et rémunérateur au niveau des contrats de vente ▶ Bien organiser le circuit de commercialisation : acquisition du matériels de commercialisation, stockage, concertation autour des stratégies de commercialisation, Participation aux bourses de céréales
Organisation	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Existence de peu de coopératives de producteurs de maïs 	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Méconnaissance de la possibilité de mise en place de structures indépendantes 	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Circuit de production et de commercialisation mal organisé, peu connu et filière peu porteuse 	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Mettre en place et structuré toutes les OP maïs
	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Manque de concertation autour de la filière 	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Les producteurs de maïs sont mal organisés 	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Dem 	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Multiplier les concertations entre les acteurs de la filière pour sa promotion

	<ul style="list-style-type: none"> ▶ insuffisance de néo-alphabète au niveau des exploitations ; ▶ insuffisance du système d'encadrement 	<ul style="list-style-type: none"> ▶ insuffisance d'animateurs pour animer les sessions d'alphabétisation ; ▶ insuffisance d'encadreurs 	<ul style="list-style-type: none"> ▶ dem ▶ difficile maîtrise des itinéraires techniques et tenue des documents élémentaires, mauvaise organisation et baisse de la productivité 	<ul style="list-style-type: none"> ▶ former les acteurs en alphabétisation et technique de commercialisation ▶ renforcer les capacités des formateurs : Formation des formateurs
--	--	---	--	--

6 Plan d'action triennale 2008/2009 - 2009/2010 - 2010/2011

6.1 Plan d'action maïs 2008-2011

Axes	Solution	Activités	Acteurs	Périodes			Indicateurs de suivi	Sources de financement %	
				08-09	09-10	10-11		Bénéficiaires	Structures d'appui
Production	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Changer positivement les comportements à l'égard de la gestion des ressources naturelles : plantation d'arbre, utilisation de foyer amélioré, mettre les feux de brousse dans les normes... 	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Réunion d'information de sensibilisation sur la protection de l'environnement 	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Les équipes techniques villageoises, communales, l'encadrement chargés de la protection de l'environnement 	Mais	Avril	Avril	Nombres de participant	10	90
		Institution de la journée de l'arbre	Les OP, les partenaires	-	Juillet	Juillet	Nombre de pied planté ayant réussi, nombre de pépinière, superficie reboisée	55	45
		Construction de foyers améliorés	Les producteurs, les partenaires	Toute l'année	Toute l'année	Toute l'année	Nombre de foyers améliorés construits et nombre d'exploitation concernée	70	30

	<ul style="list-style-type: none"> ▶ La mise en place et le respect strict d'un protocole d'accord de financement des intrants entre tous les acteurs (Producteurs, fournisseurs, institution financière et structures techniques d'encadrement) 	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Mise en relation des OP et les autres intervenants 	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Les OP, les institutions financières, les fournisseurs d'intrants, 	Toute l'année	Toute l'année	Toute l'année	Protocole d'accord de financement des intrants établi	80	20
	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Implication du gouvernement dans l'approvisionnement des intrants en : <ul style="list-style-type: none"> - Subventionnant les prix, - Contrôlant la qualité des produits, - Mettant au niveau d'une institution financière un fonds de garanti pour faciliter l'accès au financement 	Mise en place du fonds de garantie, Subvention des prix et contrôle de qualité des intrants	Le gouvernement, les OP, les banques,	Octobre	Octobre	Octobre	Le fonds de garanti est mis en place, les prix des intrants sont abordables, les intrants sont de qualité	5	95
	<ul style="list-style-type: none"> ▶ La mise en place d'une ligne de crédit spéciale pour le soutien de la filière 	Octroi de crédit prêt premier équipement,	Institution financières, OP, autres partenaires		Juillet	Juillet	Nombre de prêt premier équipement octroyer ,	25	75
Production	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Respecter les normes d'utilisation de la fumure organique et minérale de qualité, 	Formation sur, la fabrication et l'utilisation de la Fumure organique de qualité l'épandage de la fumure minérale	Les OP, les exploitations, les structures d'encadrements	Mais à Septembre	Mais à Septembre	Mais à Septembre	Nombre de fosses fumières, de parcs améliorés, de superficie en fumure organique et minérale	90	10
	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Réaliser les mesures de lutte anti-érosive 	Réalisation de : haie vive, lignes en cailloux, ligne en tige, barrière en cailloux...	Les OP, les exploitations, les structures d'encadrements	Avril à Août	Avril à Août	Avril à Août	Nombres d'action réalisé	95	5
	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Multiplier les modules de formation sur les itinéraires techniques 	Stages techniques sur tous les itinéraires techniques	Les structures d'encadrements, les responsables des OP	Juin - Juillet	juin - Juillet	Juin - Juillet	Nombre d'exploitations et participants touchés, superficie concernée	90	10

	▶ Multiplier les voyages d'échanges paysannes	Effectuer des visites inter- paysannes	Les OP, les partenaires	Septembre, octobre	Septembre, octobre	Septembre, octobre	Nombres de visites, nombre de participant	20	80
	▶ Production et multiplication de variétés améliorées en quantité suffisante et de façon pérennes	Formation des producteurs en technique de production de semence amélioré	L'Institut d'Économie Rurale (IER), les producteurs, l'encadrement, les partenaires	Juin	Juin	Juin	Nombre de producteurs formés, superficie et production de semences améliorées réalisées	20	80
Transformation	▶ Acquérir des équipements de qualité pour la transformation	Recherche de partenaire financier	Les OP, les institutions financières, l'encadrement	Toute période	Toute période	Toute période	Nombre de matériel est acquit	10	90
	▶ Former les acteurs aux techniques de transformation	Recherche de partenaire technique et financier pour la formation en technique de transformation et entretien du matériel	Les OP, L'encadrement, les partenaires	Toute période	Toute période	Toute période	Nombre de producteurs ayant maîtrisé les techniques de transformation	10	90
	▶ Organiser des voyages d'échange	Effectuer des visites inter- paysannes	Les OP, les partenaires	Janvier	Janvier	Janvier	Nombres de visites, nombres de participants	20	80
	▶ Construire un magasin de stockage	Chercher un partenaire pour la construction du magasin	Les OP, les partenaires financiers	Toute période	Toute période	Toute période	Les magasins sont construites, les stocks sont sécurisés	20	80
	▶ Constituer le stock dans les magasins	Collecter les quotas arrêtés de commun accord par exploitation pour constituer le stock	Les responsables OP les exploitations	Octobre	Octobre	Octobre	Le stock est connu et sécurisé	100	0
	▶ Élaborer et signer des contrats de vente du stock avec les acheteurs	Mise en relation des OP et des acheteurs potentiels	Les OP, les acheteurs, les partenaires	Toute période	Toute période	Toute période	Contrats de vente signés, avec des prix rémunérateurs	15	85
	▶ Fixer un prix d'achat garantie et rémunérateur au niveau des contrats de vente ▶ Bien organiser le circuit de commercialisation : acquisition du matériel de commercialisation, stockage, concertation autour des stratégies de commercialisation, participation aux bourses de céréales	- Formation des responsables OP en : Techniques de commercialisation (Marketing), gestion des stocks, gestion du flux financier (comptabilité)	Les OP, les structures d'encadrement, Afrique Verte, les partenaires	Toute période	Toute période	Toute période	Nombre de personnes formées, quantité de stock vendu à un prix rémunérateur, marge bénéficiaire dégagée	15	85
Commercialisation									

Organisation	▶ Mettre en place et structuré toutes les OP maïs	Appuyer la mise en place de nouvelles coopératives de maïs et leur union	Les structures d'encadrement, le service social les producteurs concernés	Toute période	Toute période	Toute période	Nombre de coopératives et union de coopératives mis en place	15	85
	▶ Multiplier les concertations entre les acteurs de la filière pour sa promotion	Tenue de réunion d'information de sensibilisation, de concertation, d'émission radio sur la filière	Les OP, les partenaires, les hommes de presse et de publicité	Toute période	Toute période	Toute période	Nombres de réunions tenues e nombres de personnes touchées	15	85
	▶ Former les acteurs en alphabétisation	Organiser des sessions d'alphabétisation	Les OP, les partenaires techniques et financiers	Mars	Mars	Mars	Nombres de sessions organisées et nombres de néo- alphabète produit	15	85
	▶ Renforcer les capacités des formateurs : Formation des formateurs	Organiser des sessions de formation des formateurs	Les OP, les partenaires techniques et financiers	Mars	Mars	Mars	Nombres de formateurs formés	15	85

7 Conclusion

La présente planification est l'œuvre de l'ensemble des participants à l'atelier tenu du 22 au 23 Avril. L'exécution de ce plan contribuera à promouvoir la filière maïs au niveau des deux coopératives et à redonner au maïs sa place d'autosuffisance alimentaire et de source de revenu sûr pour les exploitations agricoles. Une volonté affichée des producteurs, des autorités politiques et des institutions financières est indispensable pour la réussite de l'action.

La filière- maïs est une alternative sûre de diversification des sources de revenus et d'autosuffisance alimentaire ; elle doit être soutenue dans toute ses composantes.

8 Annexe

8.1 Liste des participants à l'atelier du 22 au 23 Avril 2008

Noms et prénoms	Structures
Seydou sanogo	CPM Nongon- Souala secrétaire à la commercialisation
Mamadou Sogodogo	CPM Nongon- Souala
Siaka Traoré	CPM Nongon- Souala Président
Karim Sogodogoo	CPM Nongon- Souala Secrétaire
Seydou Sogodogo	CPM Nongon- Souala Comptable
Nouhoum Domogo	CPM Nongon- Souala Organisateur
Adama Sogodogo	CPM Nongon- Souala Organisateur
Oumar Coulybbaly	CPM Nongon- Souala Chargé de la commercialisation
Moussa Sogodogo	CPM Nongon- Souala Chargé de la commercialisation
Drissa Sylla	Jèkabaaraton de Bambougou Secrétaire
Aguibe Sylla	Jèkabaaraton de Bambougou Président
Fousseiny Syla	Jèkabaaraton de Bambougou Trésorier
Bakary Cissé	Jèkabaaraton de Bambougou Organisateur
Timoté Sanogo	Fitinè- Consult
Abdramane Diallo	Assemblée Régional (AR)
Seydou Doumbia	CMDT (Compagnie Malienne pour le développement des textiles)
Kériba Coulibaly	IER (Institut d'Économie Rurale)
Yaya Diallo	Service de l'agriculture
David Sagara	CLCOP (Comité local de Coordination des Organisations Paysannes)
Bamba Moussa	CLCOP
Mm Sissoko Korotoumou Berthé	CRU (Commission Régionale des Utilisateurs des résultats de la Recherche)
Mamari Berthé	Consultant

8.2 Références bibliographique :

AR de Sikasso : Politique de promotion des filières Agro Sylvo- Pastorales de la région de Sikasso

Jèkasy : Draf de terme de référence pour le diagnostique technique et socio- économique de la filière

maïs dans a zone d'intervention du programme Jèkasy

CIRAD- GRET : Mémento de l'agronome

Jacques Berthomé- Jacques Mercoiret : Méthode de planification locale pour les organisations paysannes d'Afrique Sahélienne.

8.3 Motion de remerciement

Vu l'accueil chaleureux dont ont bénéficié les participants,

Vu la bonne organisation de l'atelier,

Vu la qualité des débats et la richesse des échanges d'expérience,

Vu la disponibilité, le soutien matériel, technique et rédactionnel du rapport de Fitinè- consult,

Le consultant adresse ses remerciements sincères à tous les participants.